



Die Voigt Armaturenfabrik & Handelsgesellschaft mbH ist ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen, welches sich der Entwicklung und Produktion von Armaturen, Hauseinführungen, Rohrbruchdichtschellen, Einbaugarnituren und vielen weiteren Artikeln aus dem Gas- und Wasserbereich verschrieben hat. Unsere Kunden sind vorrangig städtische Versorgungsunternehmen.

Wir suchen einen engagierten Vertriebsprofi

Außendienstmitarbeiter im Vertrieb (m/w/d) in NRW

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise und Kundenpflege
- Marktanalyse der Wettbewerber
- Zuarbeit für die Angebotserstellung
- Erfüllung der zugewiesenen Verkaufsziele
- Berichterstellung Kundengespräche
- Pflege der Kundendaten

Das erwarten wir:

- technisches Verständnis
- Kenntnisse über erdverlegte Versorgungsleitungen (Gas/Wasser)
- Fremdsprachenkenntnisse in mindestens einer Sprache von Vorteil
- Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten
- Unternehmerisches proaktives Denken
- service- und lösungsorientiertes Handeln sowie ein hohes Maß an Eigenmotivation
- kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium

Das bieten wir:

- eine strukturierte Einarbeitung
- ansprechende Sozialleistungen
- 30 Tage Urlaub
- Dienstwagen (auch für den privaten Gebrauch)
- technisches Equipment (Diensthandy etc.)
- offene Türen, schnelle Entscheidungswege und eigenverantwortliches Handeln zeichnen unsere Arbeitskultur aus
- Corporate Benefits Programm
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- 13. Monatsgehalt
- fairen Grundgehalt, Provision bei entsprechender Leistung nach bestandener Probezeit

Ansprechpartner: Andrea und Oliver Blom

a.blom@vaf-voigt.de

o.blom@vaf-voigt.de

www.vaf-voigt.de